

Trends
Business information

TRANSFORMEZ LES DONNÉES EN STRATÉGIE

White Paper
Octobre 2025



Introduction du white paper

Dans un environnement économique en constante évolution, **la capacité à prendre des décisions éclairées** n'a jamais été aussi essentielle pour les professionnels de la finance. Entre retards de paiement, risques de crédit, exigences ESG et enjeux de réputation, les entreprises font face à **une multitude de défis financiers et extra-financiers**.

Ce whitepaper montre comment des données fiables, complètes et actualisées peuvent devenir un véritable levier pour **comprendre les dynamiques du marché, anticiper les risques** et **saisir e nouvelles opportunités**. Vous y découvrirez des analyses exclusives sur : les évolutions nettes des entreprises belges, les tendances de paiement et la solvabilité, la transition vers la facturation électronique, ainsi que les principaux indicateurs ESG. Des insights concrets et directement exploitables pour renforcer vos décisions stratégiques et opérationnelles au quotidien.

Lisez la suite et **découvrez comment utiliser les données comme outil stratégique**, afin non seulement de réagir aux changements, mais aussi de les anticiper et de les transformer en opportunités concrètes pour votre organisation.

Le contexte économique plus large : risques et tendances

Inflation
inférieure à
1.5 %
en 2026

impact de la
Géopolitique
sur l'économie

38.000
nouveaux emplois
prévus en 2026 selon le
Bureau du Plan

Perspectives d'inflation

La stabilité des prix est une bénédiction après trois années où l'inflation a fortement pesé sur les entreprises. Cela offrira en partie un peu de répit au pouvoir d'achat, mais pas pour les crédits d'investissement à long terme contractés par les entreprises.

Géopolitique

Chaque État membre européen se retrouve avec une économie pré-guerre. La guerre en Ukraine et la situation à Gaza-Israël restent instables. De plus, la guerre commerciale lancée par le président Trump a un impact direct sur l'Europe, avec des droits d'importation et des flux commerciaux perturbés.

Emploi

À première vue, les chiffres du chômage devraient fortement baisser en 2026. **Attention :** cela s'explique en partie par l'exclusion des chômeurs de longue durée. Plus important est le taux d'emploi, qui, lui, augmente bel et bien.

Qu'en est-il de nos entreprises belges ?

Entreprises à risque

Un risque persistant pour l'économie est celui **des entreprises zombies**. Ce sont des entreprises qui existent depuis au moins 10 ans, mais qui n'arrivent pas depuis trois années consécutives à couvrir leurs charges opérationnelles. Elles survivent grâce au refinancement ou à un soutien externe, mais apportent peu à la productivité ou à l'innovation. Cela perturbe le marché, car les entreprises saines supportent en partie le poids des plus faibles.

+ 40.000

entreprises
appartiennent à cette
catégorie à risque

1 sur 7

des belges
travaille pour une
entreprise zombie

+ 65.000

entreprises présentent des
fonds propres négatifs

Climat entrepreneurial

Une constatation préoccupante pour la stabilité des affaires est que plus de 6 entreprises sur 10 ne survivent pas dix ans. Chaque année, 40 % des faillites concernent des entreprises âgées de moins de 5 ans.

60 %

ne survit pas
plus de 10 ans

40 %

ne survit pas
plus de 5 ans

± 20.000

entreprises publient leurs
comptes annuels en
retard

30

faillites par jour
en moyenne

Coût du personnel

Qu'en est-il de la santé financière ? La solvabilité reste stable, mais nous constatons que les marges sont sous pression. Les coûts du personnel représentent une part croissante, ce qui met particulièrement les PME sous tension. C'est exactement ce que nous observons avec l'augmentation de la part des coûts du personnel dans la valeur ajoutée des PME.

+ 4 %

classe ONSS **1-4**

+ 3 %

classe ONSS **5-9**

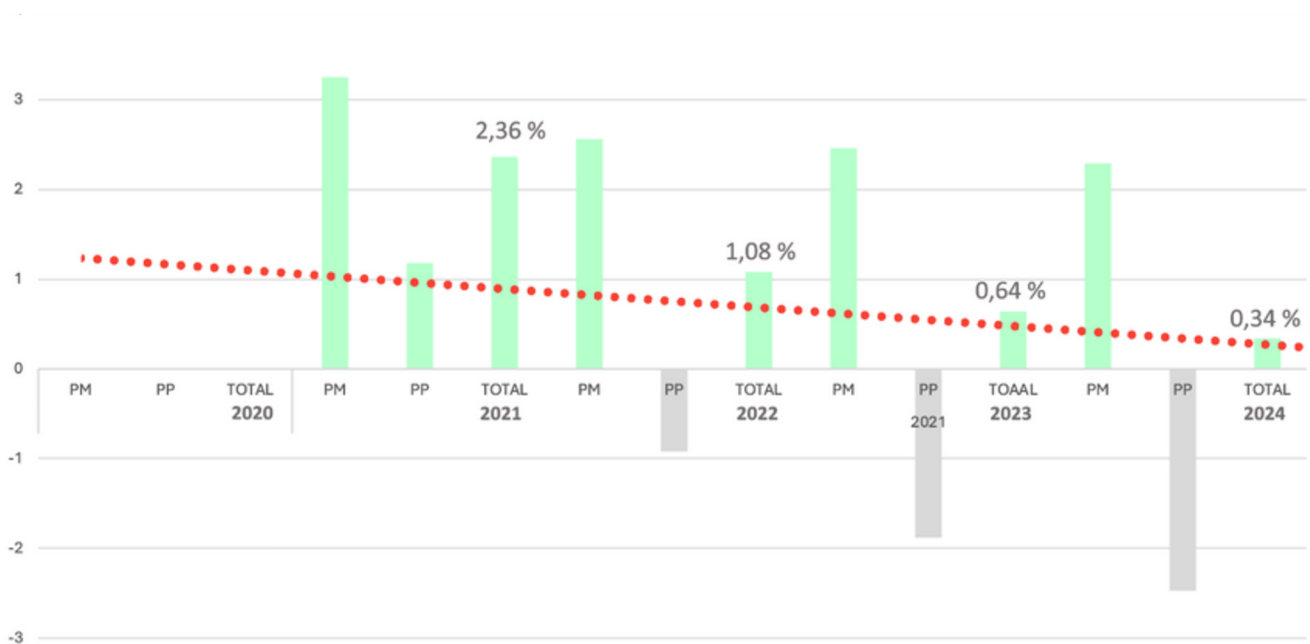
- 2 %

classe ONSS **>500**

Les grandes entreprises ont mieux réussi à s'adapter, mais l'analyse montre que cela s'accompagne souvent d'une **réduction du personnel**. Ainsi, pour ces entreprises, la sortie du personnel pourrait atteindre 20 % en 2024, tandis que le taux de remplacement reste inférieur à 100 %. La conséquence est que **la charge de travail du personnel restant continue d'augmenter**.

Croissance nette des entreprises belges

(période 2021-2024)



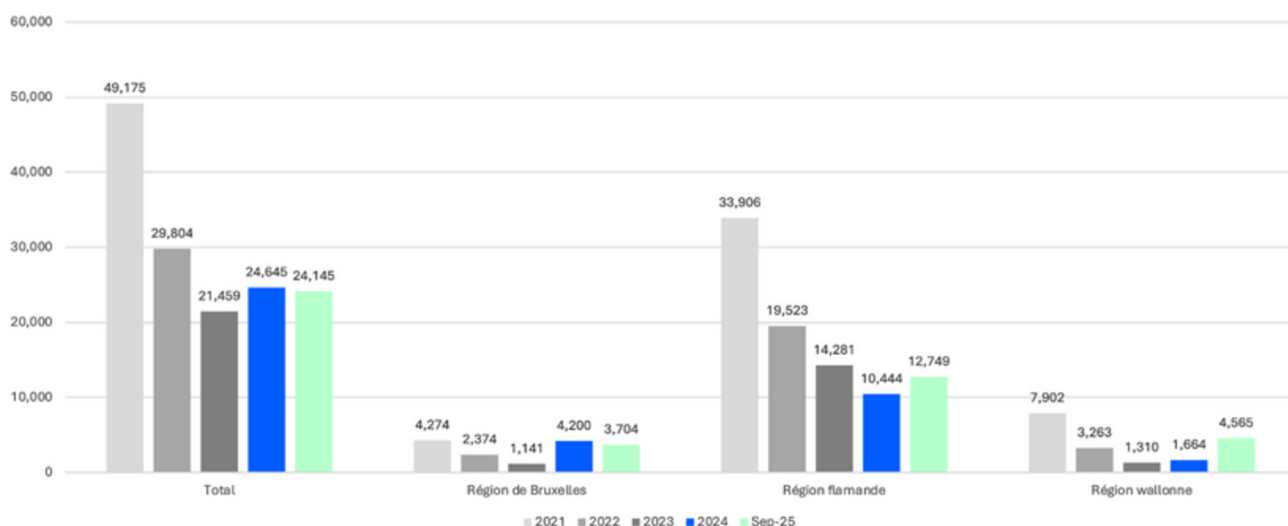
Évolutions nettes

Une tendance que nous suivons de près est l'évolution nette de la population d'entreprises. En examinant la période 2021-2024, c'est-à-dire la croissance nette des entreprises (créations moins cessations et faillites), on constate **un affaiblissement progressif du dynamisme entrepreneurial**.

Après une croissance nette de +2,36 % en 2021 (portée par l'enthousiasme post-COVID), la tendance s'est nettement ralentie, avec une baisse de plus de moitié entre 2022 et 2024. En 2025, une légère reprise semble se dessiner, mais la trajectoire globale des dernières années reste clairement orientée à la baisse.

Croissance nette des entreprises par région

(période 2021-sep 2025)



Évolutions nettes

En examinant l'évolution nette par région, on constate un ralentissement général, mais surtout **une baisse dans la région flamande** pour la période 2021-2024.

On observe **une légère reprise en 2025**. En projetant les tendances pour le dernier trimestre, il ne reste plus qu'à espérer que la hausse et la dynamique se poursuivent en 2026.

Retards de paiement en hausse dans le B2B

Un délai de paiement dépassant de

18 jours

le terme contractuel

11 %

du chiffre d'affaires
sont payés en retard

Un problème qui n'est pas seulement belge, mais également

européen

Retards de paiement

Une difficulté majeure pour la liquidité des entreprises. Dans le secteur B2B, les délais de paiement réels dépassent en moyenne de 18 jours les termes contractuels. **Les grandes entreprises sont les plus mauvais élèves** : en 2024, elles ont dépassé les délais de 60 jours pour les entreprises comptant entre 100 et 499 employés, et de 50 jours pour les plus grandes structures.

En Belgique, 11 % du chiffre d'affaires est payé en retard. **Un tiers des PME** craignent que, si cette tendance se poursuit, elles ne puissent plus exister d'ici deux ans. Tout report de paiement affecte directement **le cycle de conversion de trésorerie**, le budget et la capacité d'investissement.

Marchés d'exportation

En France, les délais sont structurellement longs, notamment dans la construction et la distribution ; en Allemagne, les retards concernent surtout le secteur automobile ; et aux Pays-Bas, le retard moyen entre deux entreprises est d'environ deux jours.

Utilisez les données actuelles comme stratégie pour demain

Données B2B de Trends Business Information

Chez Trends Business Information, nous suivons et analysons en continu les données les plus pertinentes sur les entreprises et leur environnement de marché. Cette approche vous offre une vision claire des évolutions économiques, des indicateurs financiers et des dynamiques sectorielles, appuyée par des insights fiables pour prendre des décisions éclairées et orienter votre stratégie vers l'avenir. Parcourons ensemble quelques-uns de ces indicateurs clés.

Avis de crédit

Nous déterminons une limite de crédit qui correspond aussi précisément que possible à **la capacité financière** du client. Cela permet de maîtriser les délais de paiement et d'évaluer plus efficacement les risques financiers.

Lors du calcul, nous prenons en compte **la capacité de paiement de l'entreprise** ainsi que divers indicateurs financiers, de manière similaire à l'approche d'un assureur-crédit. Cela permet de définir avec précision le montant de crédit responsable et approprié.

AVIS DE CRÉDIT

L'avis de crédit a pour mission d'estimer la capacité d'une entreprise à honorer ses engagements commerciaux, individuellement, pour chaque fournisseur potentiel.

Avis de crédit: **Paiement comptant**



Nous détectons certains déséquilibres structurels qui nous amènent à recommander une politique de paiement comptant pour toutes transactions avec cette entreprise

Risques latents

En plus de déterminer un avis de crédit individuel, nous analysons également les annexes des comptes annuels, ce qui permet de détecter rapidement les risques latents. Cela offre une vision plus complète de la situation financière de l'entreprise et soutient une prise de décision éclairée.

De nombreuses entreprises financent leur croissance avec des crédits souvent garantis par **des sûretés, telles que des hypothèques ou des gages**. Ces garanties peuvent constituer un risque latent, car certains créanciers bénéficient d'une priorité sur les fournisseurs lors du remboursement. Tant que tout se passe bien, cela ne pose pas de problème. Mais dès qu'un client rencontre des difficultés financières et que les banques résilient leurs crédits, les garanties peuvent être exécutées. Dans ce cas, les fournisseurs risquent que leurs créances en cours soient saisies, ce qui les empêche de récupérer leur argent.

CONCLUSIONS
L'entreprise est libre de tous droit hypothécaires mais a conféré des droits sur son fonds de commerce.
Au vu de sa dernière situation bilantielle, l'entreprise présente donc des risques latents qui diminuent la valeur nette de ses capitaux propres.

AVOIRS ET HYPOTHÈQUES
Les entreprises sont parfois amenées à conférer ou promettre des sûretés ou garanties sur leurs propres avoirs, en contrepartie d'engagements pris pour elles-mêmes ou des tiers. Ces sûretés peuvent être exécutées par les bénéficiaires en cas de défaillance constatée dans les contrats de crédit sous-jacents ou de dégradation du risque sur les débiteurs. Elle constituent donc un risque potentiel de "confiscation" des valeurs reprises au bilan par les créanciers privilégiés par ces sûretés. Les simples créanciers chirographaires que sont les fournisseurs doivent en être conscients lors de l'octroi de crédits commerciaux.
AU NIVEAU DU FONDS DE COMMERCE
La valeur totale des droits conférés sur fonds de commerce est de 35.566.667,00 €
La valeur comptable cumulée des stocks et créances clients est de 43.738.285,00 €
La valeur comptable libre sur les actifs grevés est de 8.171.618,00 €
Sachant que la "valeur à casser" de ces actifs est estimée à 23.404.444,95 €
La valeur réelle libre sur les actifs grevés peut-être estimée à -12.162.222,05 €
AU NIVEAU DES BIENS IMMOBILIERS
La valeur totale des droits hypothécaires conférés est de 0,00 €
La valeur comptable des biens immobiliers de l'entreprise est de 1.951.594,00 €
La valeur comptable libre des biens immobiliers de l'entreprise est de 1.951.594,00 €
CONCLUSIONS
L'entreprise est libre de tous droit hypothécaires mais a conféré des droits sur son fonds de commerce.
Au vu de sa dernière situation bilantielle, l'entreprise présente donc des risques latents qui diminuent la valeur nette de ses capitaux propres.
VUE DÉTAILLÉE (ANNEXES DES COMPTES ANNUELS)

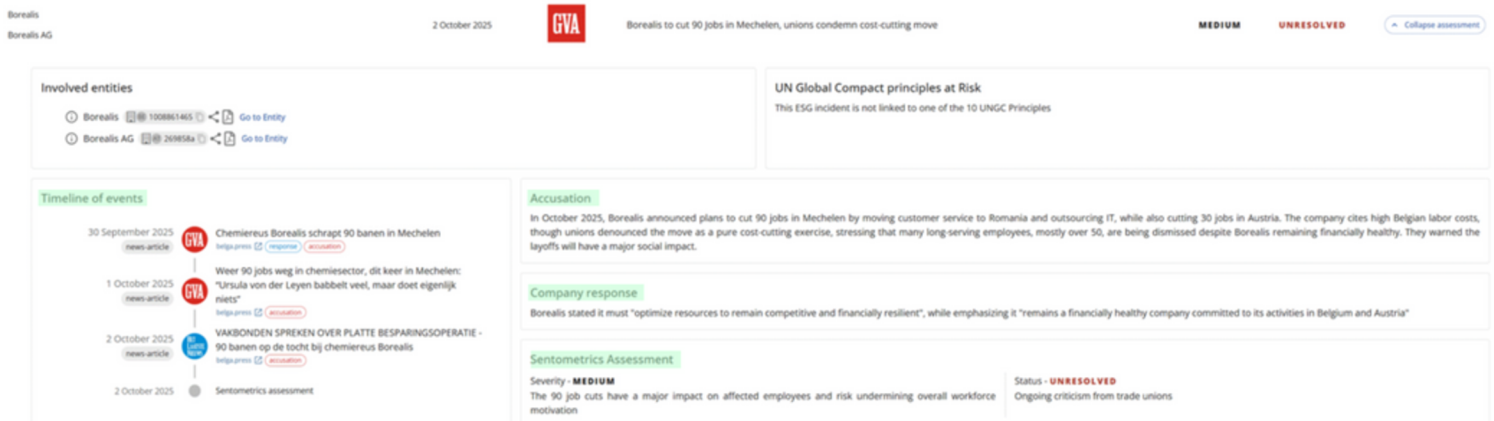
Données ESG et réputation

Outre les risques financiers, les entreprises sont aujourd'hui confrontées à des risques extra-financiers croissants, tels que **les enjeux ESG et les atteintes à la réputation**. La réglementation les oblige également à rapporter la double matérialité : non seulement l'impact de la durabilité sur leurs performances, mais aussi l'effet de leurs activités sur les personnes, l'environnement et la société. À une époque où une seule controverse peut détruire une valeur considérable en quelques heures, disposer d'une vision claire est crucial. C'est pourquoi nous collectons des données détaillées sur **tous les aspects ESG** : des certifications et des ratios sociaux révélant les tendances dans la politique du personnel, jusqu'aux indicateurs formels influençant la gouvernance. Découvrez à la page suivante comment, grâce à notre partenariat avec Sentometrics, nous vous aidons à maîtriser les risques et à renforcer vos choix stratégiques.

Le moniteur des risques de réputation ESG, partenariat Sentometrics

Sentometrics

Chaque jour, les médias sont surveillés et analysés afin d'identifier **les cas et les thématiques ESG pertinents concernant les entreprises**. Vous recevez des alertes sur les publications critiques ou positives des entreprises. Cette extension est entièrement intégrée dans notre plateforme Trends Pro. Ainsi, vous bénéficiez non seulement de données financières solides, mais également de signaux relatifs à la réputation et à l'ESG, le tout regroupé dans un tableau de bord unique.



Facturation électronique : votre entreprise est-elle prête pour PEPPOL ?

Facturation électronique

Vous le savez tous : **à partir de janvier 2026, la facturation électronique sera obligatoire**. Mais dès aujourd'hui, vous pouvez vérifier avec nous si vos clients sont administrativement prêts pour cette transition. Alors que des pays voisins comme la France ne commenceront que le 1er septembre 2026, que l'Allemagne procédera par étapes à partir du 1er janvier 2027, et que les Pays-Bas n'ont toujours aucune obligation légale, nos données vous offrent un avantage unique. Ainsi, vous pouvez anticiper à temps, optimiser vos processus et accompagner vos clients de manière ciblée.



Résumé

01

Contexte économique

Le contexte économique continue de montrer un tableau contrasté et les risques financiers restent élevés. Tout cela souligne **la nécessité de budgets flexibles et d'un regard attentif sur les risques**. Dans un tel environnement, des données fiables deviennent indispensables.

02

Évolutions nettes

La croissance nette des entreprises belges suit **une tendance à la baisse**, avec une légère reprise prévue en 2025.

03

Retards de paiement

Les délais de paiement réels dans le B2B dépassent **en moyenne de 18 jours les termes contractuels**. En Belgique, **11 % du chiffre d'affaires est payé en retard**. Pour les PME, cela peut être critique, car un tiers d'entre elles craignent de ne plus exister d'ici deux ans si cette tendance se maintient.

04

Facturation électronique 2026

À partir de **janvier 2026**, la facturation électronique sera obligatoire en Belgique. Ensuite, la France commencera le 1er septembre 2026, l'Allemagne par étapes à partir du 1er janvier 2027, et les Pays-Bas n'ont toujours aucune obligation légale.

NOS DONNÉES COMME STRATÉGIE POUR DEMAIN

Découvrez comment Trends Business Information peut renforcer vos décisions

Contactez-nous dès aujourd'hui pour une démo ou un entretien-conseil et découvrez comment nos données et insights actualisés vous aident à maîtriser les risques, saisir les opportunités et rendre vos stratégies pérennes.

Ann Marcelle
Sales Manager
ann.marcelle@tbi.be

White Paper
Octobre 2025