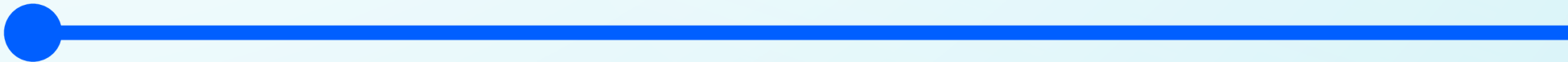


5 TIPS

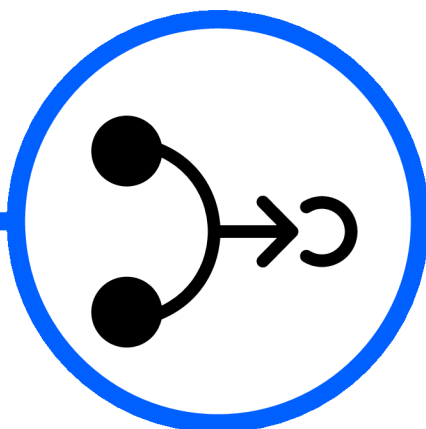
om datagedreven
kansen te benutten



1

COMBINEER BEDRIJFSGEGEVENS MET SECTOR- EN FINANCIËLE DATA OM JOUW IDEALE KLANTEN TE IDENTIFICEREN.

- Detecteer sneller groeibedrijven
- Vind sectoren met investeringspotentieel
- Stel betere prospectlijsten op



2

ANALYSEER VERANDERINGEN IN BEDRIJFSSTATUS.

- Oprichtingen versus stopzetting
- Wijzigingen bedrijfsactiviteit
- Bestuurderswissels
- Fusies en overnames

Deze signalen geven inzicht in koopintenties en strategische veranderingen.



3

COMBINEER **WEBDATA** MET **BEDRIJFSPROFIELEN**

- Vacatures wijzen op investeringen
- Website-updates over nieuwe ontwikkelingen
- Nieuwsartikels rond partnerships of expansie

Deze soft data, gecombineerd met hard data, geeft een vroegtijdige indicatie van groei of strategische verschuivingen.



4

GEBRUIK REGIODATA VOOR COMMERCIEËLE FOCUS.

- Zicht op de concentratie van sectoren
- KMO-dichtheid van verschillende regio's
- Detecteren van marktpotentieel



5

GEBRUIK FINANCIËLE DATA VOOR BETERE RISICO-INSCHATTINGEN

- Kredietrisico's inschatten
- Vermijden high risk prospects
- Identificeer bedrijven die recent groeikapitaal hebben gekregen
- Gebruik risico-indicatoren voor optimalisatie



Trends
Business Information

Contact:

Kaat Peeters

kaat@trends-business-information.be